



**IHK**

Industrie- und Handelskammer  
Karlsruhe



**IHK**

Industrie- und Handelskammer  
Südlicher Oberrhein



Wirtschaftsforum

## NAHER UND MITTLERER OSTEN / NORDAFRIKA

Chancen für den deutschen Mittelstand in Ägypten, Algerien,  
Bahrain, Irak, Iran, Jemen, Katar, Kuwait, Marokko, Oman,  
Saudi-Arabien, Tunesien & VAE

**Mittwoch, 26. Oktober 2016 | 10.30 Uhr**  
GlobalConnect, Messe Stuttgart



Deutscher  
Industrie- und Handelskammertag



Deutsche  
Auslands-Handelskammern  
in der MENA Region

**GTAI** GERMANY  
TRADE & INVEST

## MENA-REGION IM FOKUS

### GCC-STAATEN WICHTIGSTER KUNDE / DIVERSIFIZIERUNG BIETET CHANCEN

Der Nahe Osten und Nordafrika (MENA) bleiben als politischer Unruheherd eine schwierige Region – für deutsche Unternehmen jedoch ein weiter wachsender Markt. Im Jahr 2015 wurde bei den Exporten nach Bahrain, Katar, Kuwait, Oman, Saudi-Arabien und in die VAE (GCC-Staaten) mit rund 30 Mrd. Euro ein neuer Höchststand erreicht. Auch die Lieferungen nach Nordafrika waren so hoch wie nie zuvor. Der Abbau der Sanktionen und ein hoher Nachholbedarf lenkt die Aufmerksamkeit der deutschen Unternehmen nun vor allem auf den Iran.

Eine Vorbildfunktion in der Region besitzen weiterhin die bereits stark diversifizierten Vereinigten Arabischen Emirate. Die Wirtschaft expandiert, auch wenn die niedrigen Ölpreise das Investitionsklima dämpfen. Das zukünftige Wachstum dürfte allein vom Nichtölsektor kommen.

Der Verfall der Rohstoffpreise hat den Druck auf die Öl- und Gasländer der Region nochmals extrem erhöht, endlich Ernst zu machen mit der Diversifizierung der Wirtschaft. Saudi-Arabien hat nun das ambitionierte Reformprogramm „Vision 2030“ verkündet, um weitere Strukturreformen und Privatisierungen umzusetzen.

Nach der Öffnung des iranischen Marktes können die Unternehmen nun vom riesigen Nachholbedarf in allen Sektoren des Landes profitieren. Vor allem der Maschinen- und Anlagenbau gehört traditionell zu den wichtigsten Kunden für deutsche Unternehmen.

Nordafrika soll künftig noch stärker von seiner Nähe zu Europa als Produktionsstandort profitieren. In Tunesien wird u.a. bereits in den Bereichen Textilien und Elektronik für den europäischen Markt produziert. Marokko profitiert von seiner politischen Stabilität. Neben der Automobil- konnte auch eine Flugzeugteile-industrie aufgebaut werden. Der deutsch-ägyptische Handel entwickelte sich 2015 exzellent. Chancen bieten u.a. der Ausrüstungsbedarf der Industrie, des Wassersektors und der weitere Ausbau der Infrastruktur.

# TAGESPROGRAMM

- 10.30 Uhr Eintreffen und Registrierung**  
**Tagesmoderation: Mischa Groh**, Referent Außenwirtschaft, IHK Karlsruhe
- 11.00 Uhr Eröffnung und Begrüßung**  
**Wolfgang Grenke**, Präsident IHK Karlsruhe
- 11.10 Uhr Grußwort**  
**Georg Fichtner**, DIHK Board International, Deutscher Industrie- und Handelskammertag e.V., Berlin
- 11.20 Uhr Der Zerfall und die Neuordnung des Nahen Ostens. Stabilitätsanker und Konfliktherde**  
**Dr. Rainer Hermann**, Nah- und Mittelost Experte der Frankfurter Allgemeinen Zeitung (FAZ), Frankfurt
- 11.45 UHR PANEL I: NAHER UND MITTLERER OSTEN: GESCHÄFTSCHANCEN AM GOLF**  
**Moderation: Philipp Andree**, Leiter Referat Nordafrika, Nah- und Mittelost, Deutscher Industrie- und Handelskammertag e.V., Berlin
- Podiumsgäste:**  
**René Harun**, Geschäftsführer, AHK Iran, Teheran  
**Dr. Dalia Abu Samra-Rohte**, stellvertretende Geschäftsführerin, AHK VAE, Irak, Kuwait, Oman & Katar  
**Oliver Oehms**, Geschäftsführer, AHK Saudi-Arabien, Bahrain & Jemen, Riad
- 12.30 UHR PANEL II: NORDAFRIKA – GUTE GESCHÄFTE IN SCHWIERIGEM UMFELD – RAHMENBEDINGUNGEN, HERAUSFORDERUNGEN & CHANCEN**  
**Moderation: Martin Kalhöfer**, Bereichsleiter Nahost/Afrika, Germany Trade and Invest, Bonn
- Podiumsgäste:**  
**Marko Ackermann**, Geschäftsführer, AHK Algerien, Algier  
**Dr. Martin Henkelmann**, Geschäftsführer, AHK Tunesien, Tunis  
**Dr. Rainer Herret**, Geschäftsführer, AHK Ägypten, Kairo  
**Marco Wiedemann**, Geschäftsführer, AHK Marokko, Casablanca
- 13.15 Uhr Mittagspause, Besuch der Messe & Networking**
- 14.00 Uhr Workshop I, II, III**
- 17.00 Uhr Ende der Veranstaltung**

## WORKSHOPS von 14.00 – 17.00 Uhr

### WORKSHOP I

#### DURCHSTARTEN IM IRAN-GESCHÄFT

**Moderation: Richard P. Gütermann,**  
Inhaber Gütermann Handelsvertretung, Gutach

**14.00 Uhr Erfolgreiche Projekte in ausgewählten Branchen**  
**René Harun,** Geschäftsführer, AHK Iran, Teheran

**14.25 Uhr Rechtliche Rahmenbedingungen im Iran**  
Überblick über das Wirtschaftsrecht und Verhandlungsmentalität, Tipps zur Vertragsgestaltung  
**Shaghayegh Smousavi,** Partnerin, Rechtsanwältin sowie Geschäftsführerin, CMS Pars, Teheran

**14.50 Uhr Pause & Networking**

**15.00 Uhr Zoll und Logistik. Was muss im Geschäftsalltag beachtet werden?**  
**René Mißbach,** Business Development Manager Iran, M&M Militzer & Münch GmbH, Garching

**15.25 Uhr Zusammenarbeit mit der persischen Welt**  
**Saeed Roshani (M.A.),** Geschäftsführer, Roconsult, Kassel

**15.50 Uhr Pause & Networking**

**16.00 Uhr Schwierigkeiten bei der Planung und Realisierung eines Produktionsunternehmens im Iran**  
**Thomas Plocher,** Kaufmännischer Leiter, RMA Rheinau GmbH & Co. KG, Rheinau

**16.25 Uhr Abwicklung Zahlungsverkehr und Dokumentengeschäft mit dem Iran**  
**Patrizia Melfi,** Leiterin Volksbank KompetenzCenter International, Tuttlingen

**17.00 Uhr Ende der Veranstaltung**

## WORKSHOP II

### GESCHÄFTSCHANCEN AM GOLF (BAHRAIN, JEMEN, KATAR, KUWAIT, OMAN, SAUDI-ARABIEN & VAE)

**Moderation: Robert W. Huber,**

Vorsitzender des Außenhandelsausschusses, IHK Karlsruhe

**14.00 Uhr Erfolgreiche Projekte in ausgewählten Branchen**

**Dr. Dalia Abu Samra-Rohte,** stellvertretende Geschäftsführerin, AHK VAE, Irak, Kuwait, Oman & Katar

**Oliver Oehms,** Geschäftsführer, AHK Saudi-Arabien, Bahrain & Jemen, Riad

**14.50 Uhr Pause & Networking**

**15.00 Uhr Interkulturelle Aspekte bei Geschäftsverhandlungen**

**Christoph Keimer,** Rechtsanwalt, SCHLÜTER GRAF Rechtsanwälte PartG mbB, Dortmund, Hamburg, Dubai

**15.25 Uhr Verkaufen und Vertrieb in den arabischen Golfstaaten**

Gestaltung von Export- und Handelsvertreterverträgen  
**Christoph Keimer,** Rechtsanwalt, SCHLÜTER GRAF Rechtsanwälte PartG mbB, Dortmund, Hamburg, Dubai

**15.50 Uhr Pause & Networking**

**16.00 Uhr Erfahrungen in der Zusammenarbeit mit lokalen Partnern**

**Dr. Thomas Ertel,** Managing Director, bw-engineers GmbH, Esslingen

**16.25 Uhr Aufbau einer Tochtergesellschaft in Bahrain**

**Andreas Truttenbach,** Geschäftsführer, RMA Rheinau GmbH & Co. KG, Rheinau

**17.00 Uhr Ende der Veranstaltung**



III

## WORKSHOP III

### NORDAFRIKA. RISIKEN BEWERTEN – CHANCEN OPTIMAL NUTZEN

**Moderation: Mischa Groh,**  
Referent Außenwirtschaft, IHK Karlsruhe

#### PANEL I: Erfolgreiche Projekte in ausgewählten Branchen Uhrzeit: 14.00 Uhr

**Moderation: Martin Kalhöfer,** Bereichsleiter Nahost/Afrika,  
Germany Trade and Invest, Bonn

**Teilnehmer: Marko Ackermann,** Geschäftsführer,  
AHK Algerien, Algier

**Dr. Martin Henkelmann,** Geschäftsführer,  
AHK Tunesien, Tunis

**Dr. Rainer Herret,** Geschäftsführer,  
AHK Ägypten, Kairo

**Marco Wiedemann,** Geschäftsführer,  
AHK Marokko, Casablanca

14.50 Uhr **Pause & Networking**

#### PANEL II: Von Ägypten bis Marokko – Unternehmen präsentieren ihre Erfahrungen Uhrzeit: 15.00 Uhr

**Moderation: Martin Kalhöfer,** Bereichsleiter Nahost/Afrika,  
Germany Trade and Invest, Bonn

**Ägypten: Ralf Lakatos,** Vertriebsleiter, LAMTEC Meß- und  
Regeltechnik für Feuerungen GmbH & Co. KG,  
Walldorf

**Algerien: Urs Endress,** Geschäftsführer, Endress + Hauser  
SAS, Huningue Cedex, Frankreich (tbc)

**Marokko: N.N.,** SAP Deutschland SE, Walldorf (tbc)

**Tunesien: N.N.**

15.50 Uhr **Pause & Networking**

#### PANEL III: Zoll, Logistik, Recht. Was muss im Geschäftsalltag beachtet werden? Uhrzeit: 16.00 Uhr

**Moderation: Martin Kalhöfer,** Bereichsleiter Nahost/Afrika,  
Germany Trade and Invest, Bonn

**Teilnehmer: Dr. Daniel Sven Smyrek,** Rechtsanwalt,  
Anwaltskanzlei Diem & Partner, Stuttgart

**Gerhard Müller,** Prokurist, Niederlassungsleiter,  
Kühne + Nagel (AG & Co.) KG, Langweid – Foret

17.00 Uhr **Ende der Veranstaltung**

## ANMELDUNG

Ich nehme an der Veranstaltung **Wirtschaftsforum – Naher und Mittlerer Osten / Nordafrika** am 26.10.2016 mit \_\_\_\_ Person(en) teil und melde mich/uns verbindlich zum Preis von € 190,- inkl. MwSt./Person für folgende Veranstaltung an:



Vormittag  Workshop I  Workshop II  Workshop III

*Die Teilnehmerzahl ist begrenzt. Eine kostenlose Tageskarte für die GlobalConnect erhalten Sie nach Anmeldung mit der Anmeldebestätigung.*

**Anmeldung bis 17.10.2016 per E-Mail oder Fax zurück an:**

IHK Karlsruhe, Mischa Groh

Telefon: (0721) 174 – 440, Fax: (0721) 174 – 336

E-Mail: [mischa.groh@karlsruhe.ihk.de](mailto:mischa.groh@karlsruhe.ihk.de)

\_\_\_\_\_  
Vor- und Zuname (bitte in Blockschrift)

\_\_\_\_\_  
Firma/Institution

\_\_\_\_\_  
Anschrift

\_\_\_\_\_  
Telefon/Fax

\_\_\_\_\_  
E-Mail

Ich bin damit einverstanden, dass meine Anmelde­daten zur Veranstaltungsabwicklung verarbeitet werden.

\_\_\_\_\_  
Datum                      Unterschrift/Firmenstempel

Ich willige ein, dass die IHK Karlsruhe, Geschäftsbereich Außenwirtschaft und Infrastruktur, mir Einladungen zu Veranstaltungen, Umfragen und sonstige Informationen zum Themenbereich Außenwirtschaft an die von mir genannte E-Mailadresse zusendet.

ja                                       nein

Wir werden Ihre Daten (Name, Anschrift, E-Mailadresse) zu diesem Zweck speichern und nutzen. Die Einwilligung ist freiwillig und kann jederzeit für die Zukunft gegenüber der IHK Karlsruhe durch Versendung einer E-Mail an [mischa.groh@karlsruhe.ihk.de](mailto:mischa.groh@karlsruhe.ihk.de), telefonisch unter (0721) 174 – 440 oder schriftlich gegenüber der IHK Karlsruhe, Geschäftsbereich Außenwirtschaft und Infrastruktur, Lammstraße 13-17, 76133 Karlsruhe widerrufen werden. Sofern ich nicht einwillige bzw. die erteilte Einwilligung für die Zukunft widerrufe, erhalte ich die oben genannten Informationen nicht (mehr). Eine über diesen Zweck hinausgehende Datenverarbeitung findet nur statt, wenn dies aufgrund gesetzlicher Regelungen vorgeschrieben ist.

\_\_\_\_\_  
Datum                      Unterschrift

**Fax: (0721) 174 – 336**

## ZUSATZANGEBOT: EINZELGESPRÄCHE MIT AHK-EXPERTEN

Auf der **GlobalConnect** haben Sie die Möglichkeit, Einzelberatungsgespräche unter anderem zu den Ländern des Nahen und Mittleren Ostens bzw. Nordafrika zu führen.

Ihre individuellen Gesprächstermine organisieren Sie über ein Matching Tool. Bitte registrieren Sie sich dafür unter folgendem Link: **www.gc-matching.com**. Ihre persönlichen Zugangsdaten werden Ihnen dann per Mail zugeschickt. Ein kurzes Erklärvideo zum Matching Tool finden Sie in der Export-App:

**www.export-app.de** unter Nützliche Links - Matching Tool.

### GLOBALCONNECT – 26. – 27. OKTOBER, MESSE STUTTGART

Die GlobalConnect bietet, als Forum für Export und Internationalisierung, Unternehmen Antworten auf alle Fragen rund um Außenwirtschaft. Die Bandbreite der Informationen reicht von der Planung erster Schritte in internationale Märkte bis hin zur Optimierung bestehender grenzüberschreitender Wirtschaftsaktivitäten. Hier finden sowohl der Global Player, als auch kleinere Unternehmen, die erstmals im Ausland aktiv werden möchten, Antworten auf ihre Fragen zum Auslandsgeschäft.

**Information unter:** [www.messe-stuttgart.de/global-connect](http://www.messe-stuttgart.de/global-connect)

## ANFAHRT UND KONTAKT

### Veranstaltungsort

GlobalConnect – Forum für Export und Internationalisierung  
Messe Stuttgart, Messeplaza 1, 70692 Stuttgart (beim Flughafen)

### Anreiseinformationen

Die Messe Stuttgart ist unmittelbar an die A8 und die B27 angeschlossen. Aus Richtung Stuttgart an der Anschlussstelle Stuttgart/Degerloch die Autobahn verlassen. Aus Richtung München gibt es kurz vor der Messe eine direkte Ausfahrt. Weitere Informationen finden Sie unter: **www.bit.ly/1PHr2oW**

### Parkmöglichkeiten

Parkmöglichkeiten stehen direkt vor Ort zur Verfügung.  
Weitere Informationen finden Sie unter: **www.bit.ly/2bdZvAP**

### Auskünfte zur Veranstaltung

IHK Karlsruhe  
Mischa Groh  
Tel.: (0721) 174 – 440  
[mischa.groh@karlsruhe.ihk.de](mailto:mischa.groh@karlsruhe.ihk.de)  
[www.karlsruhe.ihk.de](http://www.karlsruhe.ihk.de)

IHK Südlicher Oberrhein  
Frédéric Carrière  
Tel.: (07821) 27 03 – 650  
[frederic.carriere@freiburg.ihk.de](mailto:frederic.carriere@freiburg.ihk.de)  
[www.suedlicher-oberrhein.ihk.de](http://www.suedlicher-oberrhein.ihk.de)